כן, במקרים רבים אפשר לשלב בין **יעוץ להבראה כלכלית** לבין בחינה של משכנתא לגיל השלישי, ולעיתים זה אפילו המהלך הנכון ביותר. השילוב מתאים בעיקר למשקי בית בני 60 ומעלה שמחזיקים נכס, מתמודדים עם החזרי הלוואות יקרים, ורוצים לשפר תזרים בלי למכור את הבית. עם זאת, לא כל פתרון שנראה מפתה על הנייר באמת משרת את הלקוח, ולכן צריך לבדוק לעומק את ההכנסות, הבריאות, מבנה המשפחה, והיכולת לעמוד בהחזרים גם בעוד חמש ועשר שנים.

אצל לווים בגיל השלישי, המטרה איננה רק לקבל אישור מהבנק. המטרה היא לייצר יציבות. לפעמים זה יקרה דרך פריסה מחדש של חובות, לפעמים דרך איחוד הלוואות, ולפעמים דווקא דרך ויתור על משכנתא חדשה ובחירה בפתרון שמרני יותר. מי שנכנס לתהליך נכון, עם נתונים מסודרים וראייה רחבה, יכול לחסוך אלפי שקלים בחודש ולהוריד לחץ מתמשך מהמשפחה.

מתי משכנתא לגיל השלישי באמת משתלבת עם הבראה כלכלית

משכנתא לגיל השלישי היא שם רחב לכמה מסלולים אפשריים, החל ממחזור משכנתא קיימת, דרך הלוואה כנגד נכס, ועד פתרונות שמיועדים לבני 60 פלוס הזקוקים לנזילות. החיבור להבראה כלכלית קורה כאשר לנכס יש יכולת לשרת מטרת עומק, לא רק לכבות שריפה נקודתית. אם יש על הבית שווי גבוה יחסית וחובות צרכניים יקרים בריביות דו ספרתיות, החלפתם במסגרת זולה וארוכה יותר יכולה לשנות את כל התמונה.

דוגמה נפוצה מהשוק הישראלי: זוג בני 68 מרמת גן עם פנסיה משותפת של 15,000 עד 18,000 ש"ח, הלוואות בכרטיסי אשראי ובבנק בהחזר חודשי כולל של 6,500 ש"ח, ונכס בשווי 2.6 מיליון ש"ח. במקרה כזה, לעיתים אפשר לבנות מסגרת חדשה שבה חלק מהחובות נסגרים, ההחזר החודשי יורד ל-3,500 עד 4,500 ש"ח, ונשאר מרווח נשימה. זה לא קסם, זה שימוש מושכל בהון הכלוא בנכס.

מנגד, אם ההכנסה נמוכה מאוד, אם יש בעיה רפואית שמייצרת הוצאות כבדות ולא יציבות, או אם הילדים עתידים להידרש להשתתפות משמעותית, חייבים להיות זהירים. בגיל השלישי, כל התחייבות ארוכה דורשת מבט מפוכח יותר מאשר אצל זוג צעיר בתחילת הדרך.

איך נראה תהליך נכון של יעוץ להבראה כלכלית לפני פנייה לבנק

לפני שמדברים עם בנק, צריך להבין את התמונה המלאה. כאן נכנס תהליך מקצועי של יעוץ להבראה כלכלית: מיפוי הכנסות, הוצאות, הלוואות, בטחונות, חסכונות, קצבאות, התחייבויות רפואיות, ולעיתים גם סיוע בין דורי מהילדים. בלי השלב הזה, הסיכון הוא לקחת משכנתא שנראית נוחה בחודש הראשון, אבל לא מחזיקה לאורך זמן.

בפועל, בודקים שלושה רבדים. הראשון הוא תזרים, כמה כסף באמת נכנס ויוצא מדי חודש. השני הוא מבנה החוב, אילו הלוואות יקרות, אילו עומדות להסתיים, ומה קנסות הפירעון. השלישי הוא צד הנכס, שווי ריאלי, רישום תקין, שיעבודים קיימים, והתאמה לדרישות המימון של הבנקים או הגופים החוץ בנקאיים.

הרבה משפחות מגלות בשלב הזה שהבעיה היא לא רק גובה החוב, אלא פיזורו. ארבע הלוואות קטנות, מינוס, כרטיסי אשראי, ויתרה בלתי מוסברת בחשבון, יוצרים עומס נפשי וגם עולים ביוקר. כאן בודקים אם מהלך כמו איחוד הלוואות למשכנתא אכן מפחית עלות כוללת, או רק מותח את החוב על פני יותר שנים.

- איסוף מלא של דפי בנק, תלושי פנסיה, אישורי קצבאות ודוחות הלוואות.
- בדיקה אם יש חוב יקר שניתן לסגור ראשון, עוד לפני בקשת משכנתא חדשה.
- בניית תרחיש בסיס ותרחיש שמרני, כדי לראות אם ההחזר נשאר סביר גם במקרה של ירידה בהכנסה.
- החלטה אם המטרה היא הקטנת החזר, קיצור תקופה, הזרמת מזומן, או שילוב ביניהם.

איחוד הלוואות למשכנתא, יתרונות, סיכונים, ומה חשוב לבדוק

איחוד הלוואות למשכנתא הוא אחד הכלים הנפוצים אצל בני הגיל השלישי, משום שהוא מאפשר לרכז כמה חובות יקרים למסגרת אחת, בדרך כלל בריבית נמוכה יותר ועם פריסה ארוכה. היתרון הבולט הוא הקלה בתזרים: במקום כמה תאריכי חיוב וכמה ריביות שונות, מתקבלת מסגרת אחת, מסודרת וברורה.

אבל היתרון הזה עלול להסתיר מלכודת. חוב צרכני שהיה אמור להיגמר בעוד שלוש שנים, עשוי להפוך לחוב ארוך בהרבה אם מכניסים אותו למסלול משכנתאי. לכן לא מספיק לבדוק רק החזר חודשי. צריך לבדוק גם את העלות הכוללת לאורך התקופה, את הריבית בכל מסלול, את אפשרות הפירעון המוקדם, ואת מידת הפגיעה בהון המשפחתי העתידי.

כאשר מדובר בלווים מבוגרים, הבנקים בודקים בקפדנות גיל, הכנסה, ביטוח חיים במקרים הרלוונטיים, ויכולת החזר. לעיתים יהיה צורך במבנה מימון יצירתי יותר, למשל תקופה קצרה יותר, לוח סילוקין מותאם, או שילוב של הון עצמי נזיל. גופים חוץ בנקאיים עשויים להיות גמישים יותר באישור, אך לרוב יקרים יותר. זו בדיוק הנקודה שבה ליווי מקצועי מונע טעויות יקרות.

נושא להשוואה הלוואות מפוזרות איחוד במסגרת משכנתא גובה החזר חודשי לרוב גבוה יותר, ולעיתים לא צפוי בדרך כלל נמוך יותר ויציב יותר עלות כוללת לאורך זמן יכולה להיות גבוהה בגלל ריביות צרכניות עשויה לרדת, אך לעיתים עולה אם התקופה מתארכת מאוד סדר וניהול שוטף מורכב, כמה גופים וכמה מועדים פשוט יותר, מסגרת אחת השפעה על הנכס לא תמיד נדרש שיעבוד נוסף הנכס משועבד או משועבד מחדש

יועץ משכנתאות פרטי או יועץ פיננסי מומלץ, מה ההבדל ולמי פונים קודם

במצבים מורכבים, לא מספיק לשאול מי משיג ריבית טובה יותר. השאלה הנכונה היא מי מסתכל על כל התמונה. **יועץ משכנתאות פרטי** מתמקד במבנה המימון, מסלולים, משא ומתן מול בנקים והתאמת עסקה ליכולת ההחזר. לעומתו, יועץ פיננסי שמלווה הבראה כלכלית בוחן גם דפוסי הוצאה, סדרי עדיפויות, חובות, וניהול תזרים משפחתי.

בפועל, במקרים רבים נכון לעבוד עם שני כובעים, או עם איש מקצוע שיודע לשלב ביניהם. אם המשפחה שקועה בחובות, עוד לפני קבלת הצעה מהבנק צריך לוודא שהתשתית הכלכלית יציבה. אם המשפחה כבר מסודרת יחסית ורק מחפשת פתרון לנזילות או למחזור, אפשר להתמקד יותר בהיבט המשכנתאי. מי שמחפש יועץ פיננסי מומלץ צריך לשאול לא רק כמה עסקאות סגר, אלא כמה מקרים דומים הוא פתר, מה שיטת העבודה שלו, והאם הוא מציג גם חסרונות ולא רק יתרונות.

בשוק הישראלי מקובל לראות פערים גדולים ברמת הליווי. יש מי שמגיש בקשה טכנית בלבד, ויש מי שבונה אסטרטגיה שלמה: מה לסגור קודם, איזה סכום באמת נכון לקחת, האם להכניס את כל החובות או רק חלק, ואיך לשמור רזרבה. אצל בני 65 פלוס, ההבדל הזה קריטי.

סימנים לליווי מקצועי רציני

- איש המקצוע מבקש מסמכים מלאים ולא מסתפק בהצהרות כלליות.
- הוא מציג לפחות שני תרחישים, אופטימי ושמרני, ולא רק החזר חודשי אחד.
- הוא מסביר במילים פשוטות מהו כל מסלול, ומהם הסיכונים שלו.
- הוא מוכן לומר שהעסקה לא מתאימה, גם אם זה אומר לוותר על שכר טרחה.

מה הבנקים בודקים כשמבקשים יעוץ משכנתאות בגיל השלישי

כאשר פונים לתהליך של יעוץ משכנתאות עבור לווים מבוגרים, השיקול המרכזי של הבנק הוא לא רק שווי הנכס אלא סבירות ההחזר. הבנק יבדוק גיל, הכנסה קבועה מפנסיה או קצבאות, התנהלות חשבון, דירוג אשראי, שיעור מימון, ולעיתים גם מצב בריאותי בהקשר של ביטוח חיים אם נדרש.

יש בנקים שנוקטים קו שמרני יותר ככל שהגיל עולה, בעיקר סביב תקופת ההלוואה. למשל, לווה בן 72 עם פנסיה יציבה ונכס ללא משכנתא עשוי לקבל אישור, אבל לתקופה קצרה יותר מזו שהיה מקבל בגיל 55. המשמעות היא שההחזר

החודשי עלול להיות גבוה יחסית, גם אם הריבית טובה. כאן התפקיד של יועץ מנוסה הוא לבדוק אילו מסלולים ואילו גופים מסוגלים להציע איזון נכון יותר.

עוד נקודה קריטית היא התאמה משפחתית. במקרים מסוימים ילד בוגר נכנס כלווה נוסף או ערב, אך לא נכון לעשות זאת אוטומטית. צירוף כזה עלול להשפיע על יכולת הילדים לקחת משכנתא בעתיד. אם כבר מערבים את הדור הבא, צריך להבין את ההשלכות המשפטיות והפיננסיות.

לווים רבים מופתעים לגלות שגם כשיש דירה בשווי גבוה, אין ודאות לקבלת אשראי בגובה שרצו. בנקים בישראל נותנים משקל כבד ליחס ההחזר מתוך ההכנסה הפנויה. לכן בדיקה מוקדמת של התזרים חוסכת אכזבות ומאפשרת להגיע מוכנים.

מקרים שבהם עדיף לא לקחת משכנתא לגיל השלישי

יש מצבים שבהם עצם האפשרות לקבל אשראי לא אומרת שכדאי לממש אותה. אם ההקלה החודשית מושגת במחיר של הארכת חוב לעשור ויותר, כאשר ההכנסה גבולית מאוד, ייתכן שהפתרון הנכון יהיה אחר. זה יכול להיות צמצום הוצאות אגרסיבי, מכירת נכס לא מנוצל, שימוש מושכל בחסכון, או הסדר נקודתי מול נושים.

אחד המצבים הרגישים ביותר הוא כאשר החוב נובע מהתנהלות מתמשכת שלא השתנתה. אם אחרי האיחוד ממשיכים להשתמש במסגרות אשראי ולהעמיס הלוואות חדשות, ההבראה נכשלת מהר מאוד. משכנתא איננה תרופה להתנהלות לא מבוקרת. היא כלי. בלי שינוי בהרגלים, הכלי הזה עלול להפוך לבעיה חמורה יותר, כי עכשיו גם הבית נמצא בשיעבוד.

גם כאשר יש חוסר בהירות לגבי ירושה, שותפויות בנכס, או התנגדות חריפה של אחד מבני הזוג, רצוי לעצור. עסקאות שנעשות בלחץ ובחוסר הסכמה משפחתית עלולות להסתבך. בגיל השלישי, זמן ההחלטה צריך להיות רגוע, שקוף ומגובה במסמכים.

תוכנית פעולה מעשית לפני שמתחייבים על מהלך מימוני

מי ששוקל שילוב בין הבראה כלכלית למשכנתא לא צריך להתחיל מהבנק, אלא מהבית. איסוף מידע, מיפוי סדרי עדיפויות, ושיחה משפחתית כנה, מייצרים בסיס טוב יותר מהתלהבות מהצעה ראשונה. ברוב המקרים, ההבדל בין עסקה בינונית לעסקה נכונה טמון בהכנה המוקדמת.

1. לרכז שלושה חודשי עובר ושב, פירוט הלוואות, פנסיות, קצבאות והוצאות קבועות.
2. לסמן אילו חובות יקרים במיוחד, ואילו עתידים להסתיים בקרוב ולכן אולי לא כדאי למחזר.
3. לקבל הערכת שווי ריאלית לנכס, לא לפי מודעה דומה אלא לפי מצב הנכס, מיקום ורישום.
4. לפנות לייעוץ מקצועי שמחבר בין יעוץ להבראה כלכלית לבין יעוץ משכנתאות, ורק אחר כך לפנות לבנקים.

במונחים כספיים, שכר טרחה של יועץ עשוי לנוע בטווחים שונים בהתאם למורכבות, אך בעסקאות מורכבות הוא יכול לחסוך עשרות אלפי שקלים בריבית, ובעיקר למנוע טעות של מאות אלפי שקלים לאורך שנים. הערך האמיתי הוא לא רק מחיר הכסף, אלא התאמת הפתרון לחיים עצמם.

שאלות נפוצות

האם אפשר לקבל משכנתא אחרי גיל 70?

כן, במקרים רבים אפשר לקבל משכנתא גם אחרי גיל 70, אך התנאים תלויים בהכנסה, בשווי הנכס, בתקופת ההלוואה ובמדיניות הגוף הממן. ככל שהגיל עולה, בדרך כלל תקופת ההחזר מתקצרת או שנדרשים פתרונות מותאמים יותר.

האם איחוד הלוואות למשכנתא תמיד משתלם?

לא. הוא משתלם כאשר הוא מפחית את הריבית הכוללת ומשפר את התזרים בלי להאריך את החוב בצורה בעייתית. אם העלות הכוללת גדלה מאוד בגלל פריסה ארוכה, או אם ההתנהלות השוטפת לא משתנה, המהלך עלול להזיק.

מה ההבדל בין יועץ משכנתאות פרטי לבין יועץ פיננסי מומלץ?

יועץ משכנתאות פרטי מתמקד במימון, מסלולים והתנהלות מול הבנקים. יועץ פיננסי מומלץ בוחן גם חובות, תזרים, הוצאות והתנהלות כלכלית רחבה. במקרים של גיל שלישי וחובות קיימים, לרוב צריך שילוב בין שני התחומים.

עבור לכאן

האם פנסיה וקצבת זקנה נחשבות הכנסה לצורך אישור?

כן, בדרך כלל פנסיה וקצבאות קבועות נלקחות בחשבון כהכנסה, כל עוד הן מתועדות ומוכחות. הבנק בודק גם את היציבות שלהן ואת היחס בין ההחזר המבוקש לבין ההכנסה הפנויה בפועל.

האם כדאי לערב את הילדים כערבים או כלווים?

רק אחרי בדיקה יסודית. צירוף ילדים עשוי לעזור באישור, אבל יכול לפגוע ביכולת שלהם לקבל אשראי עתידי ואף לסבך יחסים משפחתיים. אם בוחרים במהלך כזה, חשוב להבין מראש את כל ההשלכות.

תוך כמה זמן אפשר להשלים תהליך כזה?

אם המסמכים מסודרים והנכס רשום בצורה תקינה, התהליך יכול לקחת בין כמה שבועות לחודשיים ולעיתים יותר. במקרים מורכבים, כמו חובות רבים, נכס עם סוגיות רישומיות או צורך בהשלמת מסמכים רפואיים ופיננסיים, זה עשוי להתארך.

הבחירה הנכונה היא זו שמשאירה אוויר לנשימה

השילוב בין יעוץ להבראה כלכלית לבין משכנתא לגיל השלישי אפשרי, ולעיתים הוא הפתרון שמחזיר שליטה, סדר ושקט לבית. המבחן האמיתי הוא לא אם אפשר לקבל אישור, אלא אם אחרי המהלך נשארת למשפחה יכולת לחיות בכבוד, לעמוד בהחזרים, ולשמור על גמישות מול הוצאות בלתי צפויות. אם אתם שוקלים מהלך כזה, כדאי להתחיל בבדיקה מקצועית, שקופה ומאוזנת, כזו שבוחנת גם את המספרים וגם את החיים שמאחוריהם.

גיל פיננסים מאסטר להצלחות בע"מ

גיל אשר לוי, לשעבר מנהל בכיר בבנק לאומי, מלווה משפחות ועצמאים בתכנון משכנתא ובהשוואת הצעות מהבנקים. במשרד בנס ציונה אפשר גם לבדוק כדאיות של מיחזור משכנתא ואיחוד הלוואות, לקבל ליווי לאחר סירוב מהבנק ולבחון משכנתא הפוכה לגיל השלישי.

כתובת המשרד · הנפת הדגל 5, נס ציונה, בניין צבי צרפתי, קומה 2

טלפון המשרד · 08-6100790

גיל אשר לוי · 052-3441126

ענת, מנהלת המשרד · 054-5020452

דוא"ל · Gil@gilfinance.co.il

אתר האינטרנט · gilfinance.co/he

שעות פעילות

א׳ וב׳ 09:00-19:00

ג׳ וה׳ 09:00-16:00

ד׳ 09:00-18:00